

Sales Manager/Senior Sales Manager (m/w/d)

Für den Vertrieb - Sales innerhalb der Ilseburger Grobblech GmbH suchen wir eine/n

Sales Manager/Senior Sales Manager (m/w/d)

Einsatzort: Ilseburg | Sachsen-Anhalt

Ihre Aufgaben

- Akquise und Kontaktaufbau mit Neukunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit dem Fokus auf Sicherheitsstahl und beschussfeste Stähle z.B. im Automobilbau
- Klärung der terminlichen und technischen Liefermöglichkeiten anhand des Lieferprogramms und in Absprache mit den entsprechenden Fachbereichen
- Angebotskalkulation/ Angebotserstellung u.a. in Abstimmung und Zusammenarbeit mit den entsprechenden Fachbereichen
- Prüfung des Kreditlimits bei Kundenneuakquisition und Angebotserstellung; Überwachung des Kreditlimits und Klärung alternativer Zahlungssicherungsmöglichkeiten
- Abgleich eingehender Aufträge mit dem Angebot und den technischen Liefermöglichkeiten und Koordinierung des Auftrags mit der Auftragsabwicklung
- Unterstützung bei der Bearbeitung von Reklamationen in Abstimmung mit entsprechender Fachabteilung
- Kundenbesuche im In- und Ausland, Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Maschinenbaus oder ein vergleichbares technisches Studium
- gutes Englisch in Wort und Schrift
- Vorkenntnisse im Segment Sicherheitsstahl wünschenswert
- selbständige, analytische sowie ergebnisorientierte Denk- und Arbeitsweise
- hohes Engagement und Einsatzbereitschaft
- gute rhetorische Fähigkeiten
- Teamfähigkeit

Konnten wir Sie mit dieser Stellenbeschreibung neugierig machen? Wenn ja, dann bewerben Sie sich am besten gleich bei uns. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen.

Kontakt:

Ilseburger Grobblech GmbH
Personalreferentin
Justyna Steinfeldt
Telefon: 039452 85-8674

Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salzgitter-ag.com/personal

Job-ID 3401

