

## Sales Manager Defence / Sicherheitsstahl (m/w/d)

Die Ilseburger Grobblech GmbH ist ein am Rande des Harzes gelegenes Grobblechwalzwerk. Für den Bereich Vertrieb suchen wir Sie als Sales Manager Defence / Sicherheitsstahl (m/w/d).

**Einsatzort:** Ilseburg | Sachsen-Anhalt

### Ihre Aufgaben

- Sie bauen das Geschäft für Sicherheitsstähle weiter aus und leisten so einen wichtigen Beitrag zur Umsetzung und Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie im Bereich Defence.
- Sie knüpfen Kontakt zu potenziellen Neukunden im In- und Ausland, fungieren als Experte für unsere SECURE-Produkte und festigen die Kundenbeziehungen u.a. durch Besuche vor Ort.
- Als erster Ansprechpartner für unsere Neu- und Bestandskunden betreuen Sie die Kunden ab der Identifizierung von Bedarfen über den Vertragsabschluss bis hin zur Auslieferung sowie bei Reklamationen.
- Im Rahmen der Generierung von Aufträgen prüfen Sie im Austausch mit dem Vertriebsteam sowie den Fachbereichen Kundenspezifikationen sowie Liefermöglichkeiten, erstellen individuelle Angebote und begleiten die Auftragsabwicklung.
- Durch zielgerichtete Markt- und Kundenanalysen sowie den kontinuierlichen Austausch mit Branchenvertretern erkennen Sie neue Vertriebspotenziale und Geschäftsmöglichkeiten.
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen sowie bei Kunden- und Fachveranstaltungen.

### Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Maschinenbaus oder einer vergleichbaren technischen Fachrichtung.
- Durch Ihre mehrjährige Tätigkeit im Vertrieb oder Einsatz von Sicherheitsstählen, idealerweise bei einem europäischen Stahlproduzenten oder im Fahrzeugbau / Sonderfahrzeugbau, bringen Sie wertvolle Berufserfahrung mit.
- Einschlägige Branchenkenntnisse im Bereich Defence oder eine militärische Laufbahn sowie technologisches Know-how in diesen Bereichen sind von Vorteil.
- Im persönlichen Kontakt überzeugen Sie durch sehr gute rhetorische Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick und einen souveränen Auftritt.
- Ihre selbstständige, analytische und ergebnisorientierte Denk- und Arbeitsweise zeichnet Sie ebenso aus wie Ihr hohes Engagement und Ihre Teamfähigkeit.
- Die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen ins In- und Ausland sowie entsprechende Fremdsprachenkenntnisse sind gegeben.

### Unser Angebot

- Attraktives Gehalt, arbeitgeberfinanzierte Altersversorgung sowie weitere Sozialleistungen
- Umfassende Weiterbildungsangebote
- Betriebliche Gesundheitsangebote

Wir haben uns die berufliche Förderung von Frauen zum Ziel gesetzt und begrüßen besonders Bewerbungen von Frauen.

Konnten wir Sie mit dieser Stellenbeschreibung neugierig machen?

Wenn ja, dann bewerben Sie sich am besten gleich bei uns. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen.

**Contact:**

Ilseburger Grobblech GmbH

Personalabteilung

Lasse Huusmann

Phone: +49 39452 85-8546

Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: [www.salzgitter-ag.com/personal](http://www.salzgitter-ag.com/personal)

**Job-ID 5301**

