

Sales Manager IT-Services / IT-Vertrieb (w/m/d)

Zukunftssicher, mit dem Charme eines Startups und der Sicherheit eines Konzerns. Bei TELCAT IT SERVICES GmbH, seit 2018 Teil der **TELCAT Gruppe** und somit des Salzgitter-Konzerns, warten spannende neue Aufgaben und viel Gestaltungsfreiraum auf Dich. Das bedeutet individuelle Karriere in einem echten Team.

Unsere mehr als 30 Kolleginnen und Kollegen am Standort Uelzen setzen gemeinsam mit über 500 TELCAT-Mitarbeitenden in 20 Standorten bundesweit Projekte um und stellen IT-Services bereit. Unser Fokus liegt seit vielen Jahren auf den Themen IT-Infrastruktur, Cloud- und Managed Services. Ein großer Teil unserer Tätigkeiten findet remote per Fernwartung statt. Projekte vor Ort runden unseren Service ab.

Zur konzentrierten Umsetzung unserer klar definierten Vertriebsstrategie suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager IT-Services (m/w/d) mit einer hohen Kunden- und Zielorientierung.

Der Arbeitsort liegt in Uelzen, mobiles Arbeiten ist in Teilen aber auch möglich.

Location: Uelzen | Niedersachsen

Your Tasks

- Verantwortung für die Akquisition und Entwicklung von Kunden im Bereich Managed Services (z.B. Cloud Kommunikationslösungen, Workplace-as-a-Service, Security & Monitoring Services)
- Weiterentwicklung des bereits bestehenden Vertragsgeschäftes durch die Bearbeitung direkter Kundenanfragen sowie das Erschließen von zusätzlichem Geschäftspotenzial
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen in deiner Vertriebsregion

Your Qualifications

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung und konntest erste Berufserfahrung sammeln.
- Überdurchschnittliches Engagement und Ergebnisorientierung zählen zu Deinen Stärken.
- Dein innerer Antrieb sorgt dafür, dass Du deine Themen bei Unternehmen aus dem Klein- und Mittelstand eigenständig platzieren und durch Vertragsabschlüsse punkten kannst.
- Intern bist Du ein Teamplayer, der es versteht, die richtigen Menschen zum richtigen Zeitpunkt einzubinden und projektbezogen als Mitglied eines Sales-Teams Verantwortung zu übernehmen.
- Deine Umgangsformen sind geprägt von Verbindlichkeit und Enthusiasmus.
- Deine guten Kommunikationsfähigkeiten helfen Dir, sowohl die Alleinstellungsmerkmale Deiner Company zu adressieren als auch der beste Problemlöser für unsere Kunden und Interessenten zu sein.
- Reisebereitschaft in Deiner Region und eine hohe Flexibilität

Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem motivierten Team
- Intensive und strukturierte Einarbeitung
- Bei uns arbeitest Du mit spannenden Kunden aus ganz Deutschland an ihren Projekten.
- Du wirst dabei intern von einem versierten Team unterstützt. Ergänzt wird die Mannschaft je nach Projekt durch Kolleginnen und Kollegen aus unserer Muttergesellschaft, einem bundesweit tätigen ITK-Systemhaus.
- Attraktives Gehaltspaket + Firmenwagen
- Modernes Arbeitsumfeld in einem wachsenden IT-Unternehmen
- Flexibel Arbeitszeiten und moderne Arbeitsmittel
- Jobrad, kostenfreie Getränke und Obst
- Regelmäßige Mitarbeiter-Events

Du bist überzeugt und kannst es gar nicht erwarten, uns näher kennenzulernen? Dann sende deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung bitte ausschließlich per E-Mail an bewerbung@telcat-its.de.

Für weitere Fragen oder Informationen steht Dir Michael Page unter [0171-4995336](tel:0171-4995336) gerne zur Verfügung.

Contact:

TELCAT IT SERVICES GmbH

Geschäftsführer

Michael Page

Ringstraße 13

29525 Uelzen

Phone: 0171-4995336

Mail: bewerbung@telcat-its.de

Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salzgitter-ag.com/personal

Job-ID 1985

