Senior Account Manager (w/m/d) für Sicherheitstechnik

Die TELCAT MULTICOM GmbH zählt mit mehr als 250 Mitarbeitern an 20 Standorten bundesweit zu den größten Systemhäusern Deutschlands. Als Tochtergesellschaft der Salzgitter AG verbindet TELCAT die Flexibilität eines Mittelständlers mit der wirtschaftlichen und finanziellen Stärke eines Großkonzerns. Die TELCAT MULTICOM GmbH hat sich in den Bereichen der Informations-, Kommunikations- und Sicherheitstechnik spezialisiert. Zur Verstärkung unseres Teams in der Region Nord suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Senior Account Manager (w/m/d) für Sicherheitstechnik am Standort Hamburg. Die Position ist unbefristet und in Vollzeit (39 Std./Woche) zu besetzen.

Einsatzort: Hamburg | Hamburg

Ihre Aufgaben

- Als Kommunikationstalent sind Sie für den Vertrieb und die Beratung von technisch anspruchsvollen Lösungen im Bereich der Sicherheitstechnik verantwortlich.
- Sie betreiben gezielte Neukundenakquise und identifizieren Verkaufspotenzial bei bestehenden Kunden.
- Sie bearbeiten Kundenanfragen sowie die Erstellung von Angebots- und Auftragsdokumenten.
- Die selbständige Umsetzung von Vertriebsstrategien im B2B Umfeld gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben.
- Weiterhin führen Sie eigenständige Verhandlungen bis zum Abschluss.
- Sie übernehmen die selbständige Bearbeitung von Ausschreibungen.
- Darüber hinaus legen Sie großen Wert auf das Ausschöpfen von Up- und Cross-Selling-Potential.

Ihr Profil

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder einen Abschluss eines vergleichbaren Studiums.
- Sie haben bereits mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich der Sicherheitstechnik.
- Ein souveränes Auftreten, rhetorische Gewandtheit und sichere Umgangsformen sind für Sie selbstverständlich.
- Neben einer ausgeprägten Kundenorientierung und dem unbedingten Willen zum Vertriebserfolg zeichnet Sie eine selbständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus.
- Weiterhin verfügen Sie über sehr gute Deutschkenntnisse und besitzen einen Führerschein der Klasse B.

Unser Angebot

- Wir bieten Ihnen neben einer unbefristeten Festanstellung, eine leistungsgerechte Bezahlung inkl. eines 13. Monatsgehalts, hohe Sozialleistungen (u.a. betriebliche Altersvorsorge, Betriebskrankenkasse, Berufsunfähigkeitsversicherung, Fahrrad-Leasing, Familienservice) und eine Kultur, in der Sie sich persönlich einbringen und weiterentwickeln können.
- Bei uns erwartet Sie ein attraktives Vergütungspaket, welches sich aus einem soliden Fixum und einer ungedeckelten Provision zusammensetzt – Sie partizipieren direkt mit ca. 10 % an Ihrem generierten Jahresumsatz.
- Durch unsere flexiblen Arbeitszeiten sind Sie in der Lage Ihr berufliches und privates Leben noch besser koordinieren zu können. Faire Vergütung Ihrer Zeit: Überstunden werden bei uns mittels moderner Zeiterfassung genau dokumentiert und unkompliziert durch Freizeitausgleich oder Auszahlung abgegolten.
- Darüber hinaus bieten wir Ihnen 30 Tage Urlaub zur Erholung.
- Moderne Arbeitsmittel sind eine Selbstverständlichkeit für uns. Um Ihnen einen optimalen Einstieg zu gewährleisten, stehen Ihnen ab dem 1. Arbeitstag Smartphone, Notebook sowie ein Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn ja, dann bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Bewerberportal. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen. Bitte beachten Sie, dass wir ausschließlich Bewerbungen über das Online-Bewerbungsportal berücksichtigen können.

Sollten Sie vorab Fragen haben, melden Sie sich gerne unter angegebener Telefonnummer oder unter der Mailadresse karriere@telcat.de.

Contact:

TELCAT MULTICOM GmbH
Personalreferentin
Henrike Reinhardt
Phone: 05341 21-3187
Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salzgitter-ag.com/personal

Job-ID 5141